ASSOCIATION des EXPERTS FORESTIERS de BRETAGNE
27 chemin de la Corniche
22680 ETABLES sur MER
Tél. 02 96 70 91 82 – Fax : 02 96 70 91 87

Membre d'EFF

COMPTE RENDU DE LA VENTE GROUPEE DU 17/11/2016

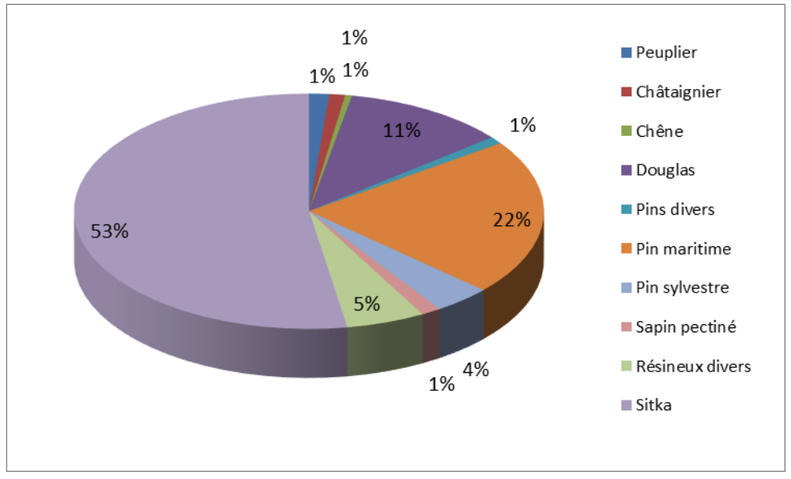
Expert Coordinateur : L. LE MERCIER

Experts Participants : 6

Nombre d'Acheteurs Contactés : 153

Nombre d'Articles : 67

Essence Principale : Epicéa de Sitka



Volume total : 56188 m³

Nombre total de soumissions : 246

Nombre maximum de soumissions par lot : 8

Lots n'ayant pas reçu de soumissions : 6

Nombre moyen de soumissions par lot : 3,6

Nombre d'acheteurs différents : 16

Nombre maximum de lots achetés par le même acheteur : 10

Nombre de lots vendus en séance : 43 **après la séance :** 5
Volume vendu : 41 805 m³

Chiffres d'affaires : 1 501 604,00 € en séance

ANALYSE DES PRIX - Vente AUTOMNE 2016

ESSENCE	VOLUME MOYEN	Printemps 2016		Automne 2016	
		Prix moyen (€)	Prix maxi (€)	Prix moyen (€)	Prix maxi (€)
Sitka	de 0,4 à 0,8 m3	**37,60**	40,63	**39,67**	44,54
	de 0,8 à 1 m3	**37,97**	42,57	**39,77**	40,50
	plus de 1 m3	**39,87**	44,09	**38,90**	41,56
Pin Maritime	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3			**31,22**	
	plus de 1 m3			**29,23**	30,89
Pin sylvestre	de 0,5 à 0,8 m3	**22,4***			
	de 0,8 à 1 m3				
	plus de 1 m3				
Châtaignier	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3			**94,00**	
	plus de 1 m3*			**122,00**	
Douglas	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3				
	plus de 1 m3	**49,89**	50,72	**54,01**	
Peuplier	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3				
	plus de 1 m3			**37,52**	40,04
Grandis	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3				
	plus de 1 m3*			**36,02**	
Chêne	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3				
	plus de 1 m3*			**43,78**	

* lot unique

ANALYSE DES PRIX - EVOLUTION des COURS

* lot unique

ESSENCE	VOLUME MOYEN	PRIX MOYEN (€)				Variation en % par rapport à printemps 2016 et automne 2016
		Printemps 2015	Automne 2015	Printemps 2016	Automne 2016	
Sitka	de 0,5 à 0,8 m3	**41,17**	**37,44**	**37,60**	**39,67**	+ 5,51
	de 0,8 à 1 m3	**43,81**	**38,91**	**37,97**	**39,77**	+ 4,74
	plus de 1 m3	**42,60**	**40,79**	**39,87**	**38,90**	-2,43
Pin Maritime	de 0,5 à 0,8 m3	**32,36***		**22,40**		
	de 0,8 à 1 m3	**32,43***			**31,22**	
	plus de 1 m3	**34,12**	**32,92**		**29,23**	
Douglas	de 0,4 à 0,8 m3					
	de 0,8 à 1 m3	**45,56**				
	plus de 1 m3	**61,98**	**48,00**	**49,89**	**54,01**	+ 8,26
Châtaignier	de 0,5 à 0,8 m3					
	de 0,8 à 1 m3				**94,00**	
	plus de 1 m3		**73,88**		**122,00**	
Peuplier	de 0,5 à 0,8 m3					
	de 0,8 à 1 m3					
	plus de 1 m3	**35,52**			**37,52**	
Pin sylvestre	de 0,5 à 0,8 m3					
	de 0,8 à 1 m3		**30,93**			
	plus de 1 m3		**40,15**			
Grandis	de 0,5 à 0,8 m3					
	de 0,8 à 1 m3					
	plus de 1 m3				**36,02**	

La vente de l'automne 2016 intervient dans un contexte économique d'incertitude pour les producteurs forestiers en raison d'un arrêt des exportations de gros bois d'épicéa de sitka et d'une forte déprime du marché bois énergie.
Dans ces conditions, les volumes mis en vente par les propriétaires forestiers ayant recours aux Services des Experts Forestiers, sont sensiblement identiques à ceux des précédentes ventes.
On remarque également une plus grande diversité des essences mises en vente, la part de l'épicéa de sitka représentant « seulement » 53 % du volume global.
Dans ce contexte, l'analyse des cours est proposée comme suit :
- Pour l'épicéa de Sitka, l'augmentation moyenne des cours toutes catégories confondues s'établit autour des 3 %, ce qui permet de restaurer les niveaux connus en 2015. On considère que les cours pour cette essence atteignent un palier, les valeurs se consolident autour d'un prix à 40 € / m3, en témoigne également l'augmentation du nombre d'offres par lot traduisant une assez forte demande des acheteurs.
On notera aussi le resserrement des trois premières offres, souvent très proches, illustrant une tension sur la matière, et les efforts consentis par les acquéreurs dans un contexte de marché difficile.
Cette observation témoigne de la pertinence du mode de mise en vente et de son utilité dans la fixation des cours.

- Le douglas voit sa représentation augmenter à l'occasion de la vente d'automne 2016, avec également une augmentation du cours évalué à 8 %, ce qui peut être considéré comme peu significatif au regard de la variabilité des qualités et de la consistance des lots proposés.
L'augmentation des volumes proposés pourrait témoigner, à l'échelle de la BRETAGNE, des prémices d'un relais de production pris par le douglas en substitution de l'épicéa de sitka.
A noter que le prix des gros bois reste élevé, en raison d'une certaine rareté de l'offre, même si le nombre de candidats acquéreurs sur ce type de produit reste relativement limité.

- Les prix pour les pins maritimes restent désespérément bas, la dynamique de mise en vente est pour cette raison limitée car la recette dans certains cas suffit tout juste à couvrir les frais de reconstitution, conduisant pour cette essence à une capitalisation des peuplements sur pied, un vieillissement, donc à une augmentation de la ressource, peut être conjuguée à une baisse de qualité.
Il existe donc aujourd'hui d'une totale inadéquation entre la ressource et les capacités de transformation.

- Pour les autres essences, feuillus notamment, les valeurs obtenues en vente qui sont sans aucun doute très satisfaisantes, ne sauraient être considérées comme des références du marché en raison de la qualité des coupes présentées, et de la faible représentativité en volume des essences concernées, à savoir et principalement peuplier et châtaignier.

SYNTHESE

Certains indicateurs témoignent d'une réelle tension sur le marché des bois résineux sur pied qui pourrait illustrer une certaine difficulté des acheteurs à mobiliser en direct des bois, illustration peut être des prémices d'une moindre disponibilité en bois sur épicéa de sitka, voire douglas.
L'étude ressource actuellement en cours d'élaboration sera sur ce point riche d'enseignements.
Dans ces conditions, et malgré un contexte économique plutôt défavorable, les cours se stabilisent, alors qu'une baisse même légère aurait pu être prédite, l'effet dynamisant du mode de vente étant aussi une des raisons de la stabilisation.
Le désintérêt des acquéreurs pour le pin maritime nous interpelle, car il ne peut y avoir de gestion durable sans revenus décents, la filière et particulièrement son secteur aval doivent travailler à la valorisation de cette ressource, essentielle aujourd'hui et surtout pour demain, à l'échelle de la forêt bretonne.

Toutes précisions complémentaires pourront vous être communiquées par Monsieur L. LE MERCIER, Expert coordinateur.

Fait à Rostrenen,
Le 16 janvier 2017
Laurent LE MERCIER
Expert coordinateur