ASSOCIATION des EXPERTS FORESTIERS de BRETAGNE
27 chemin de la Corniche
22680 ETABLES sur MER

Membre d'EFF

COMPTE RENDU DE LA VENTE GROUPEE DU 22/11/2018

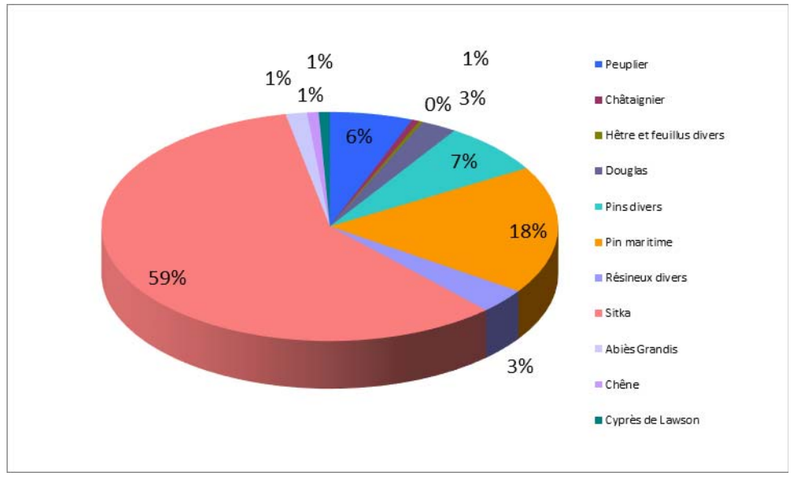
Expert Coordinateur : L. LE MERCIER – SYLVA EXPERTISE

Experts Participants : 7

Nombre d'Acheteurs Contactés : 134

Nombre d'Articles : 58

Essence Principale : Epicéa de sitka



Volume total : 47 477 m^3

Nombre total de soumissions : 221

Nombre maximum de soumissions par lot : 9

Lots n'ayant pas reçu de soumissions : 4

Nombre moyen de soumissions par lot : 3,8

Nombre d'acheteurs différents : 13

Nombre maximum de lots achetés par le même acheteur : 14 (Scierie JOSSO)

Nombre de lots vendus en séance : 41 **après la séance :** 12

Volume vendu en séance : 37 082 m^3

Chiffres d'affaires : 1 646 188 € en séance

ANALYSE DES PRIX - Vente AUTOMNE 2018

ESSENCE	VOLUME MOYEN	Printemps 2018		Automne 2018	
		Prix moyen (€)	Prix maxi (€)	Prix moyen (€)	Prix maxi (€)
Sitka	de 0,4 à 0,8 m3	**45,13**	52,11	**41,44**	52,40
	de 0,8 à 1 m3	**46,15**	47,25	**45,63**	51,10
	plus de 1 m3	**45,46**	54,32	**47,60**	52,18
Pin Maritime	de 0,5 à 0,8 m3	**30,91**	30,91		
	de 0,8 à 1 m3			**34,70**	34,70
	plus de 1 m3	**36,97**	41,15	**37,11**	37,90
Douglas	de 0,5 à 0,8 m3	**36,47**	36,47		
	de 0,8 à 1 m3			**41,85**	41,85
	plus de 1 m3	**64,77**	66,47	**62,37**	62,37
Peuplier	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3			**27,50**	27,50
	plus de 1 m3	**35,01**	36,20	**33,52**	33,52
*Abiès grandis**	de 0,5 à 0,8 m3			**41,81**	
	de 0,8 à 1 m3				
	plus de 1 m3*				
*Chêne**	de 0,5 à 0,8 m3				
	de 0,8 à 1 m3				
	plus de 1 m3*			**219,90**	

* lot unique

ANALYSE DES PRIX - EVOLUTION des COURS

* lot unique

ESSENCE	VOLUME MOYEN	PRIX MOYEN (€)				Variation en % par rapport à printemps 2017 et automne 2017
		Printemps 2017	Automne 2017	Printemps 2018	Automne 2018	
Sitka	de 0,5 à 0,8 m3	**38,30**	**42,01**	**45,13**	**41,44**	-8,18
	de 0,8 à 1 m3	**37,80**	**43,30**	**46,15**	**45,63**	-1,13
	plus de 1 m3	**40,90**	**42,35**	**45,46**	**47,60**	4,71
Pin Maritime	de 0,5 à 0,8 m3	**30,79**	**31,90**	**30,91**		
	de 0,8 à 1 m3	**31,63**	**31,53**		**34,70**	
	plus de 1 m3	**33,39**	**34,02**	**36,97**	**37,11**	0,38
Douglas	de 0,5 à 0,8 m3					
	de 0,8 à 1 m3				**41,85**	
	plus de 1 m3	**50,53**	**64,77**	**64,77**	**62,37**	-3,71
Peuplier	de 0,5 à 0,8 m3					
	de 0,8 à 1 m3				**27,50**	
	plus de 1 m3	**35,36**	**36,79**	**35,01**	**33,52**	-4,26

Comme lors de la précédente vente, la vente groupée d'automne organisée par les experts forestiers de BRETAGNE, intervient dans un contexte de marché favorable pour les mêmes raisons qu'évoquées dans le précèdent compte rendu, marché pour le moment non impacté par l'exploitation massive d'épicéas (sitka et commun) scolytés dans une bonne partie du pays.
Cette vente, d'un volume total de 47 477 m^3, confirme également une moindre disponibilité de la ressource, où l'épicéa de sitka est toujours largement majoritaire, mais la tendance se confirme en termes de diversification d'essences au travers des pins (à dominante de Pin Maritime) représentant 25 % du volume mis en vente. Cette diversification d'essences, de même que l'intégration de plus en plus courante de coupes d'éclaircies, permettent de soutenir les volumes présentés en vente groupée.
On observe également lors de cette vente la participation de plus en plus active d'acheteurs hors région BRETAGNE.
Globalement, les résultats de cette vente sont satisfaisants, malgré une certaine disparité en termes de nombre d'offres et de prix de vente par lot. Cette hétérogénéité, notamment vis-à-vis des lots d'épicéa de sitka, peut s'expliquer par les contraintes d'exploitation vis-à-vis desquelles les acheteurs sont de plus en plus sensibles.

L'Epicéa de Sitka : Seule la catégorie des gros bois (>1 m^3) marque une augmentation significative de l'ordre de 5 %. Pour les bois de catégorie intermédiaire (de 0.8 à 1 m^3) les prix n'ont que très faiblement baissé soit environ 1 % de baisse. En revanche le prix des petits bois (<0.8 m^3) a subi une baisse sensible de près de 9 %. Cette tendance peut s'expliquer par la proportion souvent significative de bois sec et comme évoqué ci-dessus, par l'hétérogénéité des contraintes d'exploitation. Toutefois cette incidence semble moindre sur les lots de volume global important. Comme lors de la vente de printemps, les acheteurs les plus dynamiques ont été les scieurs.

Le Pin Maritime est toujours en progression, l'intérêt des acheteurs (y compris locaux) s'accentue. Même s'il est encore trop tôt pour évaluer la tendance à moyen terme, l'analyse faite lors du compte rendu de la vente de printemps se confirme.
Il faut souligner néanmoins que les lots présentés lors de cette vente d'automne étaient généralement de bonne consistance et de bonne venue avec des conditions d'exploitation simples expliquant une participation quasi exceptionnelle des acheteurs allant jusqu'à 9 offres pour le même lot … Il est clair que la vente groupée favorise une émulation des acheteurs profitable au redressement des prix pour cette essence.

Le Douglas connait une faible variation de prix mais l'échantillonnage lors de cette vente reste malgré tout encore trop restreint pour permettre une évaluation fine. Il en résulte néanmoins une forte demande, comme en témoigne la participation active des acheteurs vis-à-vis de cette essence.

Le Peuplier ne connait pas de changement significatif considérant le volume présenté lors de cette vente comme peu représentatif.

SYNTHESE :

Les cours de l'épicéa de sitka connaissent une baisse toutefois relative si l'on intègre l'incidence du taux de bois secs et la variabilité des conditions d'exploitation. Les niveaux de prix restent satisfaisants, dépassant encore une fois la barre des 50 euros. L'avenir semble porteur en ce qui concerne le Pin Maritime dont la proportion est croissante sur les ventes Groupées de BRETAGNE, ce qui incite à l'optimisme compte tenu de la disponibilité de la ressource.

Laurent LE MERCIER
Expert Forestier

Christophe LUCO
Technicien Forestier
Membre stagiaire EFF